

Die Cologne Chip AG ist seit über 25 Jahren Hersteller von Mikrochips und in einem internationalen Marktumfeld tätig. Bei den Kunden des Unternehmens handelt es sich um Hersteller von Telekommunikations-, IT- und anderen elektronischen Geräten aller Art. Das familiengeführte Unternehmen ist mit seinen Mikrochips international erfolgreich und bietet als neue Produkte seit 2020 eigene FPGA-Chips auf dem Markt an.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Technischen Account-Manager (m/w/d)

Sie sind ein engagierter Mitarbeiter*in und unterstützen ab sofort unser schlagkräftiges Team. Sie haben von Beginn an die Möglichkeit, mit Eigenverantwortung und Gestaltungswillen sich als Teamplayer in einem dynamischen Umfeld einzubringen. Sie können sich dabei auf einen spannenden und vielfältigen Aufgabenbereich mit internationalen Kunden freuen.

Ihre Challenge

- Als Vertriebspezialist mit technischem Hintergrund betreuen Sie unsere Kunden und begeistern sie für unsere GateMate FPGA Familie
- Unterstützt durch unsere Entwicklungsingenieure beraten Sie mit Ihrem technischen Know-How und Ihrem Gespür für die Bedürfnisse unsere Kunden
- Sie haben als Vertriebstalent stets einen Blick auf den Markt und erobern so neue Branchen und Kunden
- Sie pflegen unsere Bestandskunden und Distributoren weltweit
- Sie steuern und überwachen den gesamten Vertriebsprozess von der Akquise bis zum Vertragsabschluss
- Sie sind maßgeblich an Planung und Umsetzung von Unternehmensauftritten auf Messen, Kongressen und Konferenzen, sowohl im digitalen als auch im realen Format beteiligt
- Gemeinsam mit dem gesamten Team konzipieren Sie Marketingmaßnahmen im Bereich SEA, SEO und Social Media und setzen diese in die Praxis um

Das überzeugt uns

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium im Bereich Elektrotechnik, Physik, Informatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnlich
- Erste Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger Technikprodukte bzw. Halbleiter im B2B-Markt
- Sicheres, kompetentes Auftreten
- Hohe Eigenmotivation und organisatorische Fähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit branchenüblichen Softwarelösungen wie z.B. ERP- und CRM-Systemen und MS-Office

Keine Sorge: Sie müssen nicht jede Anforderung zu 100% erfüllen. Unser Fokus liegt auf der Gewinnung eines motivierten und lernbereiten Mitarbeiters, der sich mit unserer Unterstützung fehlende Skills aneignet.

Wir bieten Ihnen

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem motivierten Team mit flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Wertschätzende und familiäre Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien, offene Feedback-Kultur und viel Raum für eigene Ideen und Gestaltungsmöglichkeiten
- Eigeninitiative, Kreativität und ergebnisorientiertes Handeln werden bei uns großgeschrieben
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten wie die eigenverantwortliche Durchführung von Projekten
- Halbjährliche gemeinsame Firmen-Events
- Kostenlose Getränke wie Kaffee-, Tee-, Wasser- und Softdrinks, gekühlte Räume
- Kostenloses Jobticket: Unser Standort ist nur wenige Gehminuten vom Kölner Hauptbahnhof entfernt
- Betriebliche Altersvorsorge, Kindergartengeld, Jobticket, erfolgsabhängige Tantieme
- Arbeitsort ist Köln, Möglichkeit zum Homeoffice (Deutschlandweit)

Klingt vielversprechend?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Anschreiben, wieso Sie bei uns arbeiten möchten. Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen per eMail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer persönlichen Gehaltsvorstellung.

Kontakt:

jobs@colognechip.com